

Negocio de fabricación de insumos agrícolas de alta calidad a base de silicio y magnesio



MERGERSCORP

Negocio de fabricación de insumos agrícolas de alta calidad a base de silicio y magnesio

Una empresa colombiana dedicada a la producción de minerales agrícolas, especializada en la fabricación y comercialización de biofertilizantes, busca 110 millones de dólares estadounidenses en capital de crecimiento a través de un socio de capital o de deuda para ampliar su capacidad de producción y satisfacer la creciente demanda tanto en el mercado local como en los mercados de exportación. La empresa es una compañía ecológica con sede en Colombia que se basa en los principios de la economía circular, ya que reutiliza antiguos activos mineros y material almacenado para producir fertilizantes. El Gobierno colombiano reconoció a la empresa como el primer proyecto de reconversión minera de este tipo y como zona designada por la ZOMAC.

Ahora cuenta con una gama completa de biofertilizantes que se venden tanto a nivel local como internacional.

Descripción del producto

Su producto estrella es un acondicionador de suelo a base de magnesio y silicio, que se vende en varias mezclas adaptadas a las necesidades específicas de cada cultivo y suelo. Sus productos se pueden utilizar en una amplia variedad de cultivos, como la caña de azúcar, el arroz, los plátanos, el café y las frutas, y además son compatibles tanto con los programas de fertilización convencionales como con los ecológicos.

Activos

El productor cuenta con unas existencias de aproximadamente 13 millones de toneladas de silicato de magnesio, por un valor de 517 millones de dólares, que ya se han extraído y procesado parcialmente, y que cuentan con certificación independiente.

Además, tienen una concesión minera, válida hasta 2051, que les da acceso a más de 52 millones de toneladas de reservas probadas y a otros 212 millones de toneladas de reservas inferidas.

Activos físicos:

- 13 millones de existencias (por valor de 517 millones de dólares estadounidenses) te cuento
- Planta de procesamiento de 25 000 metros cuadrados (ya construida) diseñada para alcanzar una capacidad de 1 millón de toneladas al año (la capacidad actual es de unas 70 000 toneladas al año)
- 300 hectáreas de terreno
- 15 km de carreteras internas
- 14 km de líneas de transmisión de alta tensión
- Instalaciones de apoyo logístico y para el personal (campamentos, comedores)

A nivel comercial, contamos con relaciones consolidadas con compradores del sector agroindustrial, tanto locales como internacionales, respaldadas por cartas de intención y memorandos de entendimiento firmados, además de una cartera activa de clientes potenciales en toda Centroamérica, el Caribe y México.

Como su materia prima principal ya está extraída, el productor se beneficia de una ventaja en cuanto al coste de los materiales respecto a los productores

TARGET PRICE
\$ 1,100,000,000

GROSS REVENUE
\$ 218,600,000

EBITDA
\$ 125,400,000

BUSINESS TYPE
Empresas agrícolas

COUNTRY
Colombia

BUSINESS ID
L#20261108

convencionales, lo que se traduce directamente en márgenes más elevados. Nuestro cliente también cuenta con licencias mineras y medioambientales en regla y cuenta con un fuerte apoyo institucional y gubernamental.

Oportunidad de inversión

La empresa busca 110 millones de dólares de capital de crecimiento, ya sea en forma de deuda, capital social (o una combinación de ambos), para financiar la siguiente fase de su expansión. Los ingresos se destinarían a aumentar la capacidad de producción (construcción de un centro logístico y de distribución, mejora de la infraestructura de transporte y financiación del capital circulante), que se espera que alcance 1,1 millones de toneladas al año.

Dada su sólida situación financiera, la ausencia de deuda significativa y su elevada valoración, tienen pensado estudiar una salida estratégica mediante una salida a bolsa o la emisión de bonos verdes.

Potencial económico

El plan de negocio de la empresa prevé que los ingresos pasen de unos 23 millones de dólares en el primer año a unos 434 millones de dólares en el quinto año, a medida que la producción aumente de unas 70 000 a 1 000 000 de toneladas al año, hasta alcanzar unos 607 millones de dólares en el décimo año.

Se espera que los márgenes de EBITDA ajustado aumenten desde aproximadamente el 47 % en el primer año hasta aproximadamente el 58 % en el tercer año, y que se mantengan en ese nivel hasta el décimo año, lo que refleja la ventaja estructural en materia de costes de la empresa, ya que opera en gran medida a partir de existencias ya extraídas.

La empresa prevé unos ingresos totales de unos 1.093 millones de dólares estadounidenses en los primeros cinco años de actividad, con un EBITDA ajustado de unos 627 millones de dólares estadounidenses.

- Los años 1 y 2 se dedicarán a consolidar la operación
- Los años 3 y 4 se dedicarán a la ampliación de la planta para alcanzar 1 millón de toneladas al año
- El quinto año se dedicará a consolidar el plan de negocio

Métrica	1.º curso	2.º curso	3.º curso	4.º curso	5.º curso	10.º curso
Ingresos (millones de dólares estadounidenses)	23	135	199	303	434	607
Volumen vendido (toneladas/año)	70,000	350,000	500,000	720,000	1,000,000	1,000,000+
EBITDA ajustado (millones de dólares estadounidenses)	8	77	114	175	252	354
Margen de EBITDA ajustado	47%	57%	58%	58%	58%	58%

Tasa de crecimiento anual compuesto (CAGR) de los ingresos en los últimos 5 años: 79 %

Valor implícito de la empresa antes de la ronda de financiación: entre 1.100 y 1.700 millones de dólares

Te podemos enviar el plan de negocio detallado y la valoración una vez que hayas firmado un acuerdo de confidencialidad.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM