

Central solar fotovoltaica de 200 MW en RTB con contrato de compra de energía (PPA) del Gobierno



MERGERSCORP

Central solar fotovoltaica de 200 MW en RTB con contrato de compra de energía (PPA) del Gobierno

El mercado de la energía solar fotovoltaica (FV) de Colombia está experimentando un crecimiento transformador, impulsado por los altos niveles de irradiación solar, el firme respaldo del Gobierno a través de la Ley 1715 y la Ley 2099, y la urgente necesidad de diversificar la matriz energética nacional. A medida que aumentan los compromisos de sostenibilidad de las empresas y los costes nivelados de la energía siguen bajando, los proyectos de generación distribuida y a gran escala en el sector comercial e industrial (C&I) se están expandiendo rápidamente. Con incentivos fiscales favorables, mecanismos de medición neta, cada vez más oportunidades de acuerdos de compra de energía (PPA) para empresas y PPA respaldados por el Gobierno que se cierran a tarifas atractivas (por ejemplo, 70 \$/MWh con entidades controladas por el Gobierno), Colombia es uno de los entornos de crecimiento solar más dinámicos de Latinoamérica.

Aspectos destacados de la inversión

- **Una cartera de proyectos solares en fase de desarrollo de unos 200 MW, financiados mediante RTB**, que abarca tanto proyectos a gran escala como de generación distribuida
- **Modelo integrado verticalmente** que incluye la concepción, el desarrollo, la construcción (EPC) y la explotación y mantenimiento (O&M)
- **Más de 10 años de experiencia en la gestión** de proyectos de energías renovables en Colombia
- Marco **de gobernanza** y presentación de informes **de nivel institucional**
- **Acceso a compradores industriales con contratos a largo plazo y acuerdos de compra de energía (PPA) respaldados por el Gobierno a unos 70 \$/MWh**
- **Gran capacidad de expansión** en todo el mercado colombiano
- **Diseñado para mantenerlo a largo plazo** y generar valor en la plataforma, en lugar de revenderlo rápidamente

Visión general de la plataforma

La empresa gestiona una plataforma de infraestructura solar totalmente integrada con capacidades propias que abarcan desde la generación de proyectos, la tramitación de permisos, la ingeniería, el aprovisionamiento y la construcción, hasta las operaciones y el mantenimiento, y la gestión de activos a largo plazo. La estructura se ha diseñado específicamente para facilitar la inversión internacional, la segregación de riesgos a nivel de proyecto y el acceso a instituciones de financiación para el desarrollo y a entidades de financiación de proyectos. La plataforma combina una estructura de

TARGET PRICE

\$ 20,000,000

GROSS REVENUE

\$ 25,000,000

EBITDA

\$ 19,000,000

BUSINESS TYPE

Energías renovables - Energía solar fotovoltaica

COUNTRY

Colombia

BUSINESS ID

N.º 20261116

sociedad holding internacional con entidades operativas colombianas y sociedades de propósito específico (SPV) para proyectos, lo que permite una gestión de los inversores basada en el dólar estadounidense y una expansión escalable de la cartera.

Oportunidad de mercado

El mercado colombiano de las energías renovables está experimentando un crecimiento estructural de la demanda impulsado por la descarbonización industrial, los acuerdos de compra de energía a largo plazo y los incentivos normativos favorables. Colombia presenta un importante déficit de capacidad y una demanda creciente por parte de los grandes consumidores corporativos del sector energético con calificación de inversión, además de compradores controlados por el Gobierno con contratos de compra de energía (PPA) a largo plazo a tarifas competitivas de unos 70 \$/MWh. La plataforma está preparada para sacar partido de este ciclo de construcción de varios años gracias a un modelo repetible de captación y desarrollo.

Ingresos estimados (previsión)

Métrica financiera	Valor estimado (anual)	Base de cálculo / Norma del sector
Ingresos brutos	entre 24,5 y 27,0 millones de dólares	200 MW × 8.760 horas × 21 % de factor de capacidad × 70 \$/MWh = 25.754.400 \$ (unos 25,75 millones de dólares)
Costes operativos (OPEX)	entre 3,0 y 4,0 millones de dólares	~entre 15 000 y 20 000 dólares por MW al año (operaciones y mantenimiento, terreno, seguros e impuestos)
EBITDA	entre 20,5 y 23,0 millones de dólares	Margen EBITDA estimado: entre el 82 % y el 85 %
Precio de compra del proyecto RTB	entre 24,0 y 36,0 millones de dólares	120 000 – 180 000 \$ / MW (prima estándar de RTB para Latinoamérica)
Inversión total en construcción (CAPEX)	130,0 M\$ – 160,0 M\$	Entre 650 000 y 800 000 dólares por MW: coste del contrato EPC «llave en mano»

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM