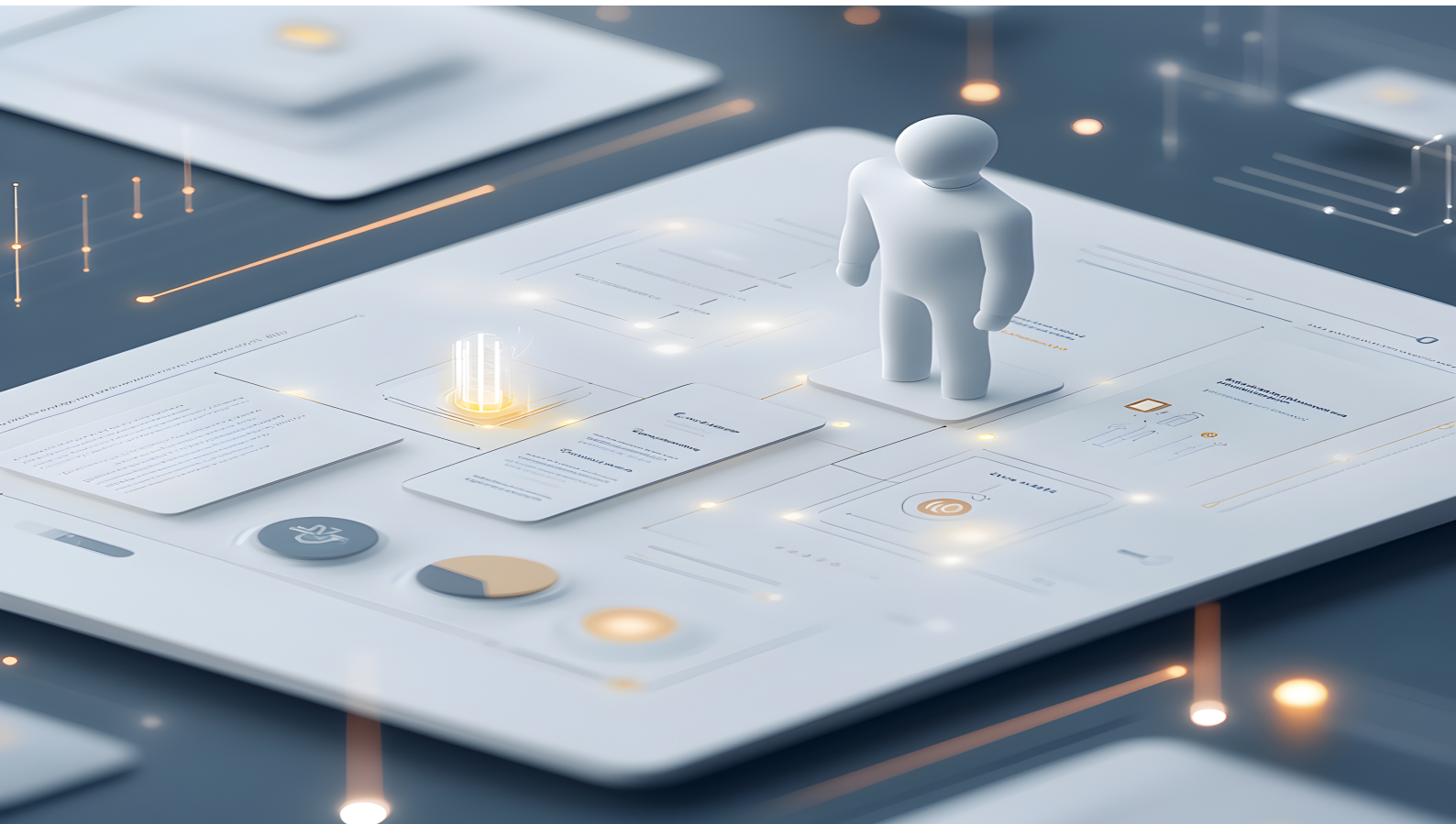


Plataforma SaaS líder en gestión de nóminas y recursos humanos para Latinoamérica



MERGERSCORP

Plataforma SaaS líder en gestión de nóminas y recursos humanos para Latinoamérica

El proyecto supone una oportunidad para invertir en una plataforma de software de gestión de nóminas y recursos humanos (HCM) basada en la nube y en rápido crecimiento, dirigida a pequeñas y medianas empresas de toda Latinoamérica. La empresa se ha consolidado como un proveedor de confianza de soluciones de nóminas y recursos humanos de importancia crítica, lo que le permite generar ingresos muy recurrentes, una retención de clientes excepcional y una trayectoria clara hacia la expansión regional.

Visión general de la empresa

La empresa ofrece una plataforma integral de nóminas y gestión de capital humano (HCM) nativa de la nube, que incluye más de 12 módulos integrados diseñados para optimizar la gestión de la plantilla, la administración de nóminas, el cumplimiento normativo y las operaciones de recursos humanos. Además de su oferta principal de software, la empresa ofrece servicios de gestión de nóminas externalizados y soluciones de firma electrónica basadas en blockchain, lo que le permite crear una propuesta de valor diversificada y que fideliza a los clientes.

Con sede en Argentina, la empresa presta servicio a más de 380 clientes activos en toda la región y cuenta con una plantilla de aproximadamente 65 profesionales dedicados al desarrollo de productos, la satisfacción del cliente y el crecimiento comercial.

Aspectos destacados de la inversión

- Modelo de ingresos recurrentes de alta calidad basado en suscripciones SaaS que generará aproximadamente 2,3 millones de dólares de ARR en 2025, con una previsión de ARR de 3,2 millones de dólares en 2026.
- Un sólido perfil de crecimiento de los ingresos, con un aumento interanual de los ingresos recurrentes anuales (ARR) de aproximadamente el 35 %, impulsado por la captación de nuevos clientes y la expansión dentro de la cartera de clientes actual.
- Unas métricas de retención de clientes excepcionales, que incluyen una retención de ingresos brutos (GRR) del 98 % y una retención de ingresos netos (NRR) del 107 %, lo que demuestra la importancia fundamental de la plataforma y el éxito de las iniciativas de venta de productos de mayor valor.
- Un modelo económico de SaaS muy atractivo, con un margen bruto del 82,5 %, que ofrece un importante apalancamiento operativo a medida que el negocio crece.
- Una cartera de clientes diversificada, con más de 380 pymes activas y un bajo riesgo de concentración de clientes.
- Una gran oportunidad de mercado aún sin explotar, dirigida a millones de pymes de toda América Latina que siguen dependiendo de procesos de nóminas y recursos humanos fragmentados y manuales.
- Una plataforma de productos de probada eficacia que cuenta con más de 12 módulos y una sólida hoja de ruta de innovación que incluye automatización avanzada de flujos de trabajo, funciones de pago bajo demanda, servicios financieros integrados y herramientas digitales para fomentar la implicación de

GROSS REVENUE
\$ 2,300,000

EBITDA
\$ 0

BUSINESS TYPE
Software y SAAS

COUNTRY
Argentina

BUSINESS ID
L#20261090

los empleados.

- Una estrategia clara de expansión regional, que aprovecha una infraestructura en la nube escalable y un ecosistema de socios en crecimiento para acelerar el crecimiento más allá de Argentina hacia mercados latinoamericanos más amplios.

Fundamento estratégico

El Proyecto Silver ocupa una posición privilegiada en la intersección entre la transformación digital, la gestión de personal y la tecnología financiera. La empresa cuenta con unos ingresos recurrentes sólidos, una retención de clientes excepcional, una plataforma SaaS escalable y un amplio margen para la expansión geográfica. Ante la creciente demanda de soluciones automatizadas de nóminas, cumplimiento normativo y gestión de recursos humanos en toda América Latina, Project Silver ofrece una atractiva oportunidad de adquisición de una plataforma o de inversión en crecimiento en uno de los segmentos de tecnología de RR. HH. que más rápido crece en la región.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM