

Plataforma premium de ingeniería digital y soluciones de IA «nearshore» para



MERGERSCORP

Plataforma premium de ingeniería digital y soluciones de IA «nearshore» para empresas estadounidenses y europeas

Una empresa rentable y en rápido crecimiento dedicada a la ingeniería digital y las soluciones de IA que ofrece servicios de desarrollo de software para aplicaciones críticas, modernización, nube, datos e IA a clientes empresariales y del mercado medio en todo Estados Unidos y Europa. La empresa combina talento de primera calidad en países cercanos con una amplia experiencia en el sector, lo que permite a los clientes acelerar sus iniciativas de transformación digital sin perder flexibilidad operativa ni rentabilidad.

Con una plantilla de unos 90 profesionales que trabajan totalmente a distancia desde Latinoamérica y una trayectoria contrastada al servicio de organizaciones de primer orden en los sectores de viajes y hostelería, inmobiliario, y noticias y medios de comunicación, la empresa se ha consolidado como un socio tecnológico de confianza a largo plazo, con sólidas relaciones recurrentes con los clientes e indicadores de retención líderes en el sector.

Aspectos destacados de la inversión

Plataforma de entrega «nearshore» de primera calidad

La empresa se ha posicionado con éxito como un proveedor de ingeniería digital de alta gama centrado exclusivamente en los mercados de EE. UU. y Europa, y genera el 74 % de sus ingresos en Norteamérica y el 26 % en Europa. Con una tarifa media por hora de unos 72 dólares, la empresa compite por su experiencia, la calidad de sus servicios y el valor estratégico que aporta, más que por el precio.

Cartera de clientes empresariales de alta calidad

La empresa presta servicio a 34 clientes activos del sector empresarial y del mercado medio, entre los que se incluyen varias relaciones a largo plazo que se prolongan desde hace más de tres años seguidos. Los ingresos provienen exclusivamente de clientes estadounidenses y europeos, lo que elimina la exposición a mercados emergentes menos predecibles y, al mismo tiempo, permite acceder a presupuestos tecnológicos más elevados y a proyectos de mayor valor.

Plataforma de crecimiento basada en IA

La inteligencia artificial está integrada en todo el modelo operativo de la empresa, en lugar de ofrecerse como un servicio independiente. A través de su Laboratorio de Innovación y de su futura División de Soluciones de IA, la empresa ofrece flujos de trabajo basados en agentes, integraciones de modelos de lenguaje grande (LLM), implementaciones de MLOps y soluciones de automatización basadas en IA que mejoran los resultados de los clientes al tiempo que aumentan la eficiencia interna en la prestación de servicios.

Retención de talento excepcional y calidad en la prestación de servicios

La empresa ha creado un equipo de ingeniería con mucha experiencia que se caracteriza por una tasa de retención voluntaria de empleados del 96 %, una proporción de 3:1 entre personal sénior y junior, y una plantilla en la que

Page 1 of 3

GROSS REVENUE

\$ 8,400,000

EBITDA

\$ 1,880,000

BUSINESS TYPE

Negocios en Internet

COUNTRY

Argentina

BUSINESS ID

L#20261094

aproximadamente el 88 % del personal de ejecución ocupa puestos de nivel sénior. Esta ventaja en materia de talento nos permite ofrecer precios más altos, fidelizar a los clientes y garantizar una ejecución coherente de los proyectos.

Asociaciones tecnológicas estratégicas

La empresa mantiene relaciones estratégicas con plataformas tecnológicas líderes, como Contentful, Hightouch, Cloudinary, Salesforce y Sanity. Estas colaboraciones generan oportunidades recurrentes de captación de clientes a través de iniciativas de venta conjunta, acciones de marketing conjuntas y recomendaciones dentro del ecosistema.

Servicios principales

Ingeniería de producto

Desarrollo integral de aplicaciones web, móviles, nativas en la nube y basadas en IA para clientes empresariales que necesitan soluciones tecnológicas complejas y escalables.

Modernización digital

Iniciativas de modernización de aplicaciones heredadas, migración a la nube, optimización del rendimiento, rediseño de la arquitectura y transformación de la pila tecnológica.

Datos, integración y análisis

Desarrollo de API, arquitecturas basadas en eventos, flujos de trabajo ETL/ELT, ingeniería de datos e infraestructura de análisis que da soporte a los ecosistemas digitales de las empresas.

Soluciones de Salesforce y CRM

Servicios de implementación, personalización, integración y optimización en Salesforce Sales Cloud, Service Cloud, Marketing Cloud y tecnologías de CRM relacionadas.

Área de soluciones de IA

Una oferta en rápida expansión centrada en la implementación de la IA, la automatización de flujos de trabajo, la integración de modelos de lenguaje a gran escala y las iniciativas de adopción de la IA en las empresas.

Ventajas competitivas

- Posicionamiento premium con un modelo de prestación de servicios enfocado a las empresas
- Amplia experiencia en los sectores de los viajes, la hostelería, el sector inmobiliario y los medios de comunicación
- Estructura de colaboración orientada a los resultados con responsabilidad integral de principio a fin
- Plantilla de ingenieros con amplia experiencia y una tasa de retención excepcional
- Funcionalidades de IA integradas en todas las operaciones de reparto
- Un sólido ecosistema de socios tecnológicos
- Estrategia de crecimiento «land-and-expand» de eficacia probada, con un NRR superior al 129 %
- Modelo operativo «nearshore» escalable con potencial de expansión internacional

Estrategia de crecimiento

El plan de crecimiento a tres años de la empresa tiene como objetivo alcanzar unos ingresos de más de 15 millones de dólares para 2028, gracias a:

Page 2 of 3

- Expansión dentro de las cuentas corporativas existentes
- Puesta en marcha y expansión de la unidad especializada en soluciones de IA
- Continúa la expansión en los mercados de EE. UU. y Europa
- Se incorporan entre 5 y 7 nuevos clientes empresariales al año
- Aumento de los márgenes gracias a la entrega y la automatización basadas en la IA
- Aumento de la proporción de contratos con tarifa fija y de asesoramiento

Resumen de la transacción

Los accionistas están estudiando la venta del 100 % del capital social de la empresa, lo que ofrece a los inversores la oportunidad de adquirir una plataforma de ingeniería digital rentable y basada en la inteligencia artificial, con una posición de mercado privilegiada, relaciones con clientes muy recurrentes, una sólida perspectiva de crecimiento y una importante presencia en el mercado de los servicios de IA para empresas, que está en plena expansión.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM