

Club de fútbol africano y plataforma de desarrollo y comercialización de talentos



MERGERSCORP

Club de fútbol africano y plataforma de desarrollo y comercialización de talentos

Una plataforma de desarrollo futbolístico en pleno crecimiento que opera en Ghana, uno de los países africanos que más talentos del fútbol profesional genera.

Fundada en 2021, la organización ha creado un ecosistema futbolístico integrado verticalmente, diseñado para identificar, desarrollar, dar a conocer y rentabilizar el talento juvenil de élite en los mercados nacionales e internacionales. Al combinar la gestión competitiva del fútbol, el desarrollo de la cantera, la ampliación de las infraestructuras, las colaboraciones internacionales en materia de ojeadores y las iniciativas de participación comunitaria, la plataforma está llamada a convertirse en un centro líder en la exportación de talento dentro del fútbol de África Occidental.

La empresa ya ha conseguido más de 280 000 dólares en inversión inicial y mantiene relaciones estratégicas con organizaciones de ojeadores y de búsqueda de talentos futbolísticos en toda Europa, Canadá y el Reino Unido. La empresa está entrando ahora mismo en una fase crítica de expansión, lo que ofrece a los inversores la oportunidad de participar desde el principio en una empresa de fútbol con gran potencial de crecimiento y múltiples vías de monetización.

Aspectos destacados de la inversión

- Plataforma consolidada de desarrollo del fútbol que opera en la Segunda División de la Federación de Fútbol de Ghana.
- Los fundadores han invertido más de 280 000 dólares en las operaciones futbolísticas, las infraestructuras y la formación de los jugadores.
- Un itinerario verticalmente integrado que va de la cantera al ámbito profesional, diseñado para maximizar la revalorización de los jugadores.
- Una red consolidada de búsqueda de talentos y colaboraciones a nivel internacional que abarca Europa, Canadá y el Reino Unido.
- Torneo anual por invitación de carácter exclusivo que ofrece una plataforma para dar a conocer el talento y aumentar la visibilidad de la marca.
- Un modelo operativo ágil y escalable con un presupuesto operativo anual de unos 65 500 dólares estadounidenses.
- Está muy en línea con las tendencias mundiales en materia de propiedad de varios clubes y de captación de talento futbolístico.
- Hay un gran potencial de crecimiento gracias a los traspasos de jugadores, las indemnizaciones por formación, los pagos de solidaridad, los patrocinios y la monetización de los derechos audiovisuales.

Modelo de negocio

La organización funciona como una plataforma integral de desarrollo del fútbol y comercialización del talento que abarca:

- Selección y formación de jóvenes futbolistas de élite.
- Operaciones relacionadas con el fútbol de primer equipo a nivel competitivo.
- Programas de fútbol de cantera y de base.
- Actividades relacionadas con la contratación y el traspaso de jugadores internacionales.
- Organización de torneos de fútbol y eventos.
- Iniciativas de participación comunitaria.

GROSS REVENUE

\$ 0

EBITDA

\$ 0

BUSINESS TYPE

Clubes de fútbol

COUNTRY

Ghana

BUSINESS ID

L#20261100

- Desarrollo de infraestructuras futbolísticas.

El negocio se basa en una gestión financiera rigurosa, una evaluación de los jugadores basada en datos y un control sostenible de los costes para impulsar el crecimiento a largo plazo.

Infraestructura y operaciones

La empresa está desarrollando ahora mismo un proyecto de estadio específico para la comunidad, pensado para que sirva de sede permanente para:

- Actividades del primer equipo y de la cantera.
- Programas de desarrollo juvenil.
- Partidos y torneos competitivos.
- Iniciativas de fútbol en la comunidad.
- Eventos comerciales y de patrocinio.

Las actividades operativas cuentan con el apoyo de una estructura organizativa profesional formada por personal técnico, personal médico, analistas de rendimiento, especialistas en comunicación y personal de gestión administrativa.

El club aplica un modelo de fútbol para mercados emergentes muy eficiente, con estructuras de costes diseñadas específicamente para facilitar la expansión y atraer a los inversores.

Fuentes de ingresos y potencial de crecimiento

Se espera que la plataforma genere valor a través de varios canales de ingresos complementarios:

1. Cuotas de traspaso de jugadores.
2. Indemnización por formación de la FIFA.
3. Ayudas solidarias de la FIFA.
4. Cuotas de matrícula de la academia.
5. Patrocinios y colaboraciones comerciales.
6. Ventas de productos.
7. Actividades de representación de los jugadores.
8. Monetización de contenidos digitales y medios de comunicación.
9. Ingresos por torneos y eventos.

Las previsiones orientativas de la dirección indican que los ingresos anuales por traspasos podrían superar los 400 000 dólares en un escenario moderado de ventas de jugadores.

Puntos fuertes

- Acceso a una de las canteras de fútbol con más talento del mundo.
- Una estructura operativa escalable y eficiente en cuanto a capital.
- Colaboraciones internacionales en materia de búsqueda y selección de talento.
- Varias fuentes de ingresos recurrentes y por transacciones.
- Una fuerte presencia en la comunidad e iniciativas para reforzar la marca.
- Hay un gran potencial de crecimiento en el desarrollo de infraestructuras.
- Una valoración inicial atractiva en relación con las perspectivas de crecimiento a largo plazo.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM