

Mercado de belleza y estética médica por suscripción en EE.UU.



MERGERSCORP

Mercado de belleza y estética médica por suscripción en EE.UU.

Esta oportunidad de inversión confidencial representa un mercado de suscripción de rápido crecimiento que opera en el sector de la belleza y la estética médica en Estados Unidos. El negocio se dirige a un mercado muy fragmentado, caracterizado por una capacidad de citas infrautilizada, una retención de clientes inconsistente y una capacidad de generación de demanda limitada para los operadores independientes.

Mediante un modelo basado en la afiliación, la plataforma convierte el inventario de citas ociosas en ingresos recurrentes, al tiempo que ofrece a los consumidores acceso a una red seleccionada de proveedores de belleza y estética de primera calidad. Al combinar el descubrimiento basado en el vecindario, la funcionalidad de reserva sin fisuras y los planes de afiliación recurrentes, la empresa ha establecido un ecosistema escalable que beneficia tanto a los consumidores como a los proveedores de servicios.

La plataforma opera actualmente en ocho mercados metropolitanos de EE.UU. y ha desarrollado un marco de expansión repetible diseñado para apoyar un rápido crecimiento geográfico. A largo plazo, la dirección pretende convertir el negocio en una plataforma operativa integral para proveedores de belleza y estética mediante la incorporación de soluciones de pagos, financiación, compras, gestión de relaciones con los clientes y gestión de personal.

Productos y servicios

Oferta al consumidor

- Planes de afiliación recurrentes para servicios de belleza y estética médica
- Mercado de proveedores seleccionados
- Experiencia de descubrimiento y reserva basada en el barrio
- Recomendaciones personalizadas y acceso recurrente al servicio

Soluciones para sedes asociadas

- Integraciones de programación en tiempo real
- Optimización del inventario de citas
- Herramientas de captación y fidelización de clientes
- Infraestructura de generación de demanda
- Análisis de resultados e informes

Futura expansión de productos

- Soluciones Compra Ahora, Paga Después (BNPL)
- Tarjetas de pago de marca
- Adquisiciones y compras de suministros
- CRM y herramientas de captación de clientes
- Soluciones de gestión de personal y mano de obra
- Inteligencia y análisis empresarial avanzados

Métricas empresariales

Métrica	Visión general
Mercados activos	8

TARGET PRICE
\$ 10,000,000

GROSS REVENUE
\$ 2,600,000

EBITDA
\$ 0

BUSINESS TYPE
Belleza

COUNTRY
Estados Unidos

BUSINESS ID
L#20261077

Mercados de expansión previstos	12 Centros urbanos adicionales
Modelo de ingresos	Afiliaciones Recurrentes + Economía de los Servicios a los Socios
Modelo de negocio	Mercado por suscripción

Aspectos destacados de la inversión

- Opera en un mercado de belleza y estética médica grande, fragmentado y resistente, con una importante capacidad de servicio infrautilizada.
- El modelo de negocio basado en suscripciones genera ingresos recurrentes predecibles a la vez que aumenta la utilización de las citas para los locales asociados.
- Posicionamiento diferenciado en el mercado, respaldado por una oferta seleccionada, un fuerte comportamiento de repetición de clientes y flujos de trabajo de reserva integrados.
- Presencia establecida en ocho mercados metropolitanos con una hoja de ruta de expansión claramente definida hacia otros doce centros urbanos de alta densidad.
- Múltiples oportunidades futuras de monetización mediante pagos, financiación, adquisiciones y soluciones verticales SaaS.
- Atractivo punto de entrada de valoración a aproximadamente 3,85x ARR.
- Posicionada para convertirse en una plataforma operativa integral para proveedores independientes de belleza y estética médica.

Visión general de la empresa

La empresa se basa en la creencia de que la belleza y la estética son fundamentalmente un reto de optimización de la demanda, más que un reto de descuento. Las plataformas promocionales tradicionales a menudo erosionan los márgenes, debilitan la percepción de la marca y atraen a clientes poco fieles.

En su lugar, la plataforma utiliza un modelo de afiliación que concentra la demanda recurrente en una red seleccionada de proveedores de calidad. Este enfoque mejora los índices de utilización, aumenta la retención de clientes y crea un flujo de ingresos más sostenible para los locales asociados.

Para los consumidores, la plataforma ofrece comodidad, descubrimiento y acceso a proveedores de confianza. Para los locales, sirve como un motor de demanda predecible que reduce la dependencia de la publicidad de pago y mejora el valor del ciclo de vida del cliente a largo plazo.

Oportunidad de mercado

La empresa opera en un mercado grande y en crecimiento, apoyado por una fuerte demanda de los consumidores, una alta frecuencia de servicios y una oferta fragmentada de proveedores. El sector de la belleza y la estética médica sigue estando muy desatendido por plataformas tecnológicas integradas capaces de impulsar tanto la captación de clientes como la eficiencia operativa.

El enfoque actual en mercados urbanos densamente poblados crea condiciones favorables para la adopción de la afiliación, el descubrimiento local y la liquidez del mercado. Más allá del modelo de mercado principal, existen importantes ventajas mediante la introducción de servicios financieros, soluciones de aprovisionamiento y productos de software operativo adaptados específicamente a los operadores de belleza y estética.

Estrategia de crecimiento

El crecimiento se impulsa mediante una disciplinada estrategia de expansión ciudad por ciudad centrada en:

- Adquisición de sedes de socios
- Crecimiento y retención de afiliados
- Marketing de contenidos dirigido por creadores e influencers
- Adquisición de clientes por recomendación
- Densidad de mercado localizada
- Desarrollo de asociaciones estratégicas

La empresa opera actualmente en ocho mercados y ha identificado otros doce centros urbanos para su expansión a corto plazo. Se espera que el crecimiento futuro se apoye en una mayor integración de los locales, mejores iniciativas de retención de clientes y productos de monetización adicionales incorporados a la infraestructura de la plataforma existente.

Justificación de la inversión

Esta oportunidad ofrece a los inversores exposición a una plataforma escalable de ingresos recurrentes que opera en una categoría de servicios al consumidor grande, fragmentada y tecnológicamente avanzada. El negocio combina la economía de mercado, los ingresos por suscripción y el futuro potencial de monetización del SaaS dentro de un único ecosistema.

Los atributos clave de la inversión incluyen:

- Visibilidad y previsibilidad de los ingresos recurrentes
- Fuerte dinámica de mercado dual
- Perfil de crecimiento eficiente en capital
- Importante oportunidad de expansión geográfica
- Múltiples capas de monetización de alto margen
- Potencial para convertirse en un sistema operativo que defina la categoría de la industria de la belleza y la estética médica

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM