

Escuela de inglés acreditada por el British Council desde hace 30 años



MERGERSCORP

Escuela de inglés acreditada por el British Council desde hace 30 años

Un proveedor de enseñanza de inglés (ELT) de larga tradición y gran reputación, situado en una histórica ciudad comercial del este de Inglaterra, cerca de una prestigiosa ciudad universitaria. Con más de 30 años de historia operativa y la acreditación del British Council, el negocio se beneficia de sólidas relaciones con agentes internacionales, una demanda constante de estudiantes y un modelo probado y generador de efectivo.

Aspectos más destacados

- Atractivos resultados financieros: 1,53 millones de libras de facturación con 430.000 libras de beneficios de explotación (margen superior al 28%) y 897.000 libras de beneficios brutos (margen del 58,5%), lo que demuestra una fuerte rentabilidad y eficiencia operativa.
- Sólida posición de tesorería: 487.000 £ de efectivo en el banco, que respaldan la estabilidad financiera y las futuras iniciativas de crecimiento.
- Mercado único: Único proveedor de ELT en su ciudad, lo que ofrece una clara ventaja competitiva sin competencia local directa.
- Red mundial establecida: más de 200 agentes internacionales con un alto índice de repetición de reservas; los estudiantes suelen pagar por adelantado, lo que favorece una fuerte dinámica del capital circulante.
- Operación llave en mano: Equipo de gestión con experiencia, con una participación mínima del propietario, lo que garantiza una transición y escalabilidad sin problemas.
- Segmento juvenil en crecimiento: Fuerte impulso en los programas para niños y jóvenes, un motor clave del crecimiento futuro.
- Sinergias de costes inmediatas: un nuevo propietario podría ahorrar entre 135.000 y 200.000 £ al año gracias a la optimización de los costes relacionados con la propiedad.

Oportunidades de crecimiento

- Ampliación del Programa Erasmus (2027): Lanzamiento de cursos de formación del profesorado con potencial para generar 50.000 £ en el primer año.
- Cursos de integración de estudiantes: Aumentar la participación del 9% al 20% podría c. 175.000 £ de ingresos adicionales con unas necesidades mínimas de infraestructura.
- Ventajas del alojamiento: Expansión de la red de familias de acogida con el apoyo de nuevos desarrollos de viviendas locales; bajo capex (~£10k).
- Marketing y Eventos: Una mayor participación en talleres y conferencias podría generar 1.000 semanas de estudiante adicionales al año (unos 700.000 £ de ingresos) con una inversión limitada (unos 15.000 £ al año).
- Vías de ingresos complementarias: Oportunidades de venta con márgenes elevados, como actividades, excursiones y programas sociales.
- Estrategia de precios: El aumento continuado de las cuotas anuales (~8%) podría generar unos ingresos incrementales de más de 100.000 £ en los próximos tres años.
- Ampliación de la capacidad: El posible arrendamiento de locales cercanos podría aumentar la capacidad en hasta 100 estudiantes por semana (hasta 5.000 semanas de estudiante adicionales / c. 3 millones de libras de ingresos).

GROSS REVENUE

\$ 897,000

EBITDA

\$ 430,000

BUSINESS TYPE

Educativo/Escolar

COUNTRY

Reino Unido

BUSINESS ID

L#20261024

- Inversión en residencia de estudiantes: Modesta inversión anual (~30.000 €) para mejorar la oferta de alojamiento y asegurar reservas repetidas de grupos.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM