

Clínica virtual de cannabis medicinal rentable y centrada en los veteranos en Canadá



MERGERSCORP

Clínica virtual de cannabis medicinal rentable y centrada en los veteranos en Canadá

Plataforma canadiense de telesalud y bienestar en línea que ofrece medicina integrativa y cuidados relacionados con el cannabis, con unos ingresos anuales de 3,6 millones de dólares y un EBITDA de 1,5 millones de dólares, respaldada por una cobertura clínica nacional, experiencia en facturación VAC y un modelo ligero y 100% virtual.

Esta rentable clínica virtual llave en mano genera más de 3,6 millones de dólares de ingresos anuales. Atiende a más de 1.500 pacientes de cannabis medicinal, principalmente veteranos, en todo Canadá, y ofrece servicios integrados de telesalud para afecciones crónicas y atención terapéutica, como salud mental, tratamiento del dolor y cremas con receta. Dirigida por veteranos, sin deudas y alineada con el VAC, tiene una base de pacientes establecida, una infraestructura en crecimiento y cobertura de servicios en todo Canadá. Esta oportunidad es ideal para compradores estratégicos de cannabis o atención sanitaria.

- Una sólida plataforma virtual facilita evaluaciones médicas, asesoramiento en salud mental, atención naturista y dietética, tratamiento del dolor crónico, terapias basadas en la prescripción (incluido el cannabis medicinal) y derivaciones rápidas a especialistas y diagnósticos a través de una sólida red de distribución.
- Con el apoyo de una asociación nacional con una red de especialistas para prestar servicios integrales de cannabis médico y telesalud, lo que permite una atención integrada del paciente a lo largo de todo el proceso.
- Atiende a ~ 1.500 pacientes activos de cannabis medicinal con casi 2.800 recetas / derivaciones en todas las modalidades, destacando los ingresos recurrentes, la alta retención de pacientes y el uso terapéutico diversificado tanto en cannabis como en cremas de prescripción (por ejemplo, ketamina).
- Aprovecha una fuerte presencia online -sitio web, redes sociales, comunidad virtual de pacientes, educación online y plataformas virtuales- para impulsar la concienciación de los pacientes, el compromiso y la conversión de citas. Campaña publicitaria programática con un CTR de 0,3, muy por encima del estándar del sector, 0,2.
- Empresa fundada, dirigida y gestionada por veteranos con más de 300 años de servicio militar canadiense combinado. Desde 2017, el comprometido equipo ha conseguido una fuerte retención de clientes veteranos y una cultura leal y orientada a la misión. El equipo ejecutivo y el personal se comprometen a permanecer en la empresa bajo la nueva propiedad
- Autofinanciado y sin deudas, con un modelo operativo sólido y basado en el efectivo.

GROSS REVENUE

\$ 3,600,000

EBITDA

\$ 1,500,000

BUSINESS TYPE

Empresas sanitarias

COUNTRY

Canadá

BUSINESS ID

L#20261004

- Genera sistemáticamente más de 3,6 millones de dólares de ingresos anuales con márgenes de EBITDA sistemáticamente superiores al 42%.
- Además del cannabis medicinal, el perfil de ingresos incorpora cremas de compuestos farmacéuticos, incluidas fórmulas de gran demanda que contienen ketamina.
- Especial atención a las comunidades de militares, veteranos y primeros intervinientes, con servicios alineados con los protocolos de facturación de Veterans Affairs Canada (VAC) y Medavie Blue Cross.
- Contrata y emplea a médicos licenciados en varias provincias, lo que permite cumplir las normativas sanitarias provinciales y tener un amplio alcance, incluidas las poblaciones desatendidas y rurales.
- Mantiene un sólido cumplimiento interno a través de un Comité de Cumplimiento Normativo especializado.
- Ofrece flujo de caja inmediato, alcance nacional y potencial de expansión en nuevos servicios y mercados.
- Posicionado como un negocio escalable llave en mano, ideal para la integración con una LP existente, un grupo sanitario o un inversor estratégico que busque ampliar su cartera de cannabis medicinal.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM