

Empresa de orientación profesional totalmente a distancia



MERGERSCORP

Empresa de orientación profesional totalmente a distancia

Este negocio es una empresa de coaching ejecutivo y profesional de rápido crecimiento que ayuda a profesionales experimentados a conseguir entrevistas, ofertas de trabajo y ascensos en una fracción del tiempo que tardarían normalmente. A través de su metodología patentada de coaching integral y su modelo de prestación totalmente sistematizado, la empresa ofrece sistemáticamente sólidos resultados de empleo a escala, un logro que la distingue de la mayoría de los competidores del sector.

Operando dentro de un mercado global de coaching profesional valorado en 5.340 millones de dólares y en expansión año tras año, la empresa está estratégicamente posicionada en la intersección de la creciente demanda de promoción profesional ejecutiva y la continua profesionalización del sector del coaching. Su consolidada reputación de marca, los excepcionales resultados de sus clientes y su infraestructura escalable la han impulsado a obtener unos ingresos de más de 7 millones de dólares en los últimos 12 meses, respaldados por unos márgenes elevados y una cartera creciente de profesionales en busca de mejores oportunidades de empleo.

La empresa aprovecha un sofisticado ecosistema digital que incluye una plataforma de software de carrera propia, una lista de suscriptores de más de 100.000 profesionales y sistemas automatizados de incorporación que permiten a la empresa adquirir, cultivar y ofrecer valor a los clientes a escala. Con un valor medio de los pedidos de aproximadamente 8.000 dólares y unos índices de conversión superiores al 20% desde la llamada de descubrimiento hasta el cierre, la empresa sigue demostrando unos sólidos resultados financieros y una economía unitaria altamente predecible.

Construida para la estabilidad operativa, la empresa funciona con procedimientos operativos normalizados totalmente documentados, un sólido sistema de control de calidad y una plantilla distribuida a distancia compuesta por directivos con sede en EE.UU. y contratistas de todo el mundo. El propietario actual no tiene responsabilidades de cara al cliente y trabaja "en" el negocio en lugar de "en" el negocio, lo que garantiza una transición fluida para un nuevo operador.

Con su modelo de entrega escalable, su sólida infraestructura digital y su historial probado de éxito con los clientes, la empresa está excepcionalmente bien posicionada para continuar su expansión bajo la nueva propiedad.

Beneficios clave

- **Sistema probado y escalable:** Metodología propia de extremo a extremo
- **Alto valor medio de pedido:** ~\$8.000 por cliente con márgenes sólidos
- **Reseñas muy valoradas:** 4,7 en Trustpilot y 5,0 en Reviews.io
- **Adquisición eficiente de clientes:** >20% de conversión de ventas desde la llamada de descubrimiento hasta el cierre
- **Bajo riesgo para la persona clave:** los procedimientos normalizados de trabajo totalmente documentados, los controles de calidad y un banco de talentos examinados garantizan la continuidad y la escalabilidad.
- **Sólida infraestructura digital:** Herramienta de software personalizada, lista de correo electrónico de más de 123.000 personas, incorporación automatizada y pila tecnológica completa.
- **Fácil transición del propietario:** El negocio está estructurado para una transición fluida, ya que el propietario actual no tiene responsabilidades de cara

TARGET PRICE

\$ 7,000,000

GROSS REVENUE

\$ 7,107,715

EBITDA

\$ 1,715,664

BUSINESS TYPE

Software y SAAS

COUNTRY

Estados Unidos

BUSINESS ID

L#20251047

al cliente.

Marketing

La empresa utiliza una estrategia de marketing equilibrada que combina canales de pago impulsados por el rendimiento con esfuerzos orgánicos y basados en referencias. Las campañas sociales de pago en Meta, LinkedIn y YouTube dirigen la mayor parte del tráfico, mientras que los comentarios de NPS y los testimonios sólidos ayudan a convertir a los clientes satisfechos en defensores activos. El crecimiento adicional proviene del contenido de LinkedIn, los seminarios web, los talleres y los grupos comunitarios privados. La empresa también nutre a los clientes potenciales de la parte superior del embudo con estudios de casos convincentes y conocimientos prácticos que les animan a reservar llamadas de descubrimiento.

Operaciones

El negocio funciona 100% a distancia, con un equipo central basado en EE.UU. y apoyo global de contratistas:

Fundador y Consejero Delegado: trabaja 40-50 horas a la semana gestionando el equipo, supervisando el producto, la supervisión del entrenamiento, la estrategia de inscripción, las asociaciones de marca, el enlace financiero/contable, el enlace jurídico y el plan de estudios de entrenamiento.

El equipo está formado por 6 empleados a tiempo completo en EE.UU. y más de 20 contratistas a tiempo completo y parcial en EE.UU., Sudamérica y Asia.

Fortaleza financiera

El negocio se ha desplazado con éxito hacia servicios de mayor valor sin sacrificar los márgenes. El negocio ha superado los 7 millones de dólares de ingresos anuales en los últimos 12 meses, lo que refleja una fuerte demanda subyacente y eficiencia operativa. Con unos ingresos anuales crecientes, una identidad de marca bien desarrollada y unos márgenes excelentes, este negocio está perfectamente posicionado para que un nuevo propietario lo lleve al siguiente nivel de crecimiento.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM