

Constructor histórico de sitios web Composer



Constructor histórico de sitios web Composer

Esta empresa proporciona una plataforma sencilla y eficaz para crear sitios web profesionales. Su misión principal es democratizar el diseño web, haciéndolo accesible a cualquiera, independientemente de sus conocimientos técnicos. El servicio se basa en un proceso simplificado de tres pasos: selecciona un diseño, introduce tu contenido y lanza el sitio.

Posición estratégica y de mercado

La empresa se diferencia por abordar la complejidad del sector de los constructores de sitios web, cambiando el enfoque de "construir" a "elegir". En lugar de abrumar a los usuarios con la complejidad de arrastrar y soltar, como hacen algunos competidores, la plataforma ofrece un enfoque curado y centrado en la estructura. Los usuarios eligen entre plantillas diseñadas profesionalmente y optimizadas para la conversión, lo que elimina la parálisis del diseño y garantiza resultados profesionales. La plataforma presenta una "verdadera arquitectura sin código" que controla la estructura del código subyacente, optimizando automáticamente cada sitio web para la capacidad de respuesta móvil, el SEO y la compatibilidad entre navegadores. Esta metodología conduce a un tiempo de comercialización más rápido, permitiendo a los usuarios publicar un sitio web profesional en menos de una hora, en comparación con una media del sector de 2 a 4 semanas en los constructores tradicionales.

Segmentos de clientes y crecimiento

La empresa se dirige principalmente a pequeñas y medianas empresas (PYMES), profesionales individuales y usuarios SOHO (Small Office Home Office), como abogados, contables y asesores. La plataforma está diseñada para personas que necesitan una presencia eficaz en Internet pero carecen de tiempo, conocimientos técnicos o presupuesto para soluciones complejas. La oferta de productos ha evolucionado para incluir funciones que ayudan a los clientes a escalar sin necesidad de cambiar de plataforma. Esto incluye comercio electrónico avanzado, blogs, programación de citas, venta de entradas para eventos y herramientas de gestión empresarial como notificaciones por SMS y sistemas de comunicación con los clientes. El objetivo de la empresa es convertirse en el "sistema nervioso central" de las operaciones de las pequeñas empresas, creando un ecosistema integrado en el que los empresarios puedan gestionar toda su presencia digital. La estrategia de crecimiento se centra en penetrar en mercados verticales con funciones a medida e implementar la IA para automatizar tareas complejas como la creación de contenidos y el marketing. También aspira a la expansión del mercado mundial creando soluciones verdaderamente localizadas para diversos mercados.

Tecnología y Operaciones

El backend de la plataforma está construido en PHP, con JavaScript (principalmente jQuery) en el frontend, utilizando MySQL como base de datos principal.

La infraestructura está alojada en AWS, con unos costes mensuales de entre 40.000 y 60.000 dólares.

La plataforma se construyó pensando en la escalabilidad y actualmente no se enfrenta a limitaciones técnicas significativas.

TARGET PRICE

\$ 35,000,000

GROSS REVENUE

\$ 9,311,000

EBITDA

\$ 3,674,000

BUSINESS TYPE

Negocios en Internet

COUNTRY

Estados Unidos

BUSINESS ID

L#20250999

La empresa tiene marcas registradas para su marca principal y un producto de tarjeta digital en mercados mundiales clave. No posee ninguna patente, pero su arquitectura de plataforma patentada y sus herramientas internas se consideran diferenciadores clave.

El tiempo de actividad actual de la plataforma es del 99,9999%, con alta disponibilidad y tolerancia a fallos integradas en su infraestructura. Utiliza replicación de datos en tiempo real, conmutación por error automatizada y múltiples sistemas de copia de seguridad en vivo para garantizar la fiabilidad y minimizar la pérdida de datos

Finanzas

La principal fuente de ingresos, que representa más del 90% de los ingresos totales, procede de las suscripciones a planes premium que se pagan por adelantado.

Los ingresos restantes proceden principalmente de la venta de nombres de dominio, con contribuciones menores de su producto de tarjetas digitales y servicios de correo electrónico.

Concentración de clientes

35% Estados Unidos

75% Resto del mundo

POF NECESARIO PARA OBTENER MÁS INFORMACIÓN

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM