

Agencia digital estadounidense de servicios integrales altamente rentable





Agencia digital estadounidense de servicios integrales altamente rentable

Esta establecida agencia de marketing digital B2B de servicio completo, con un historial de éxito de 14 años, está actualmente disponible para su adquisición. La agencia ha demostrado una resistencia y un crecimiento excepcionales, sobre todo tras un periodo reciente en el que una adquisición anterior no se concretó debido a retos económicos más amplios. Desde entonces, la empresa se ha sometido a un exhaustivo informe de Calidad de los Beneficios (QoE), que afirma su sólida salud financiera, y ha seguido logrando aumentos significativos tanto en los ingresos como en el EBITDA de los últimos doce meses (TTM). Su sólido marco operativo, sus metodologías probadas y su distinguida reputación en el mercado la sitúan como una oportunidad atractiva para los inversores estratégicos que buscan un crecimiento escalable.

La agencia ha cultivado una reputación como socio altamente eficaz y escalable para una base de clientes diversa, que incluye marcas de comercio electrónico, empresas de SaaS y organizaciones deportivas profesionales. La agencia está especializada en servicios de marketing de alta rentabilidad, optimización de la conversión y desarrollo de software. Su conjunto de servicios totalmente integrados incluye:

- Publicidad de pago y gestión de redes sociales
- Email Marketing y Automatización CRM
- SEO y Gestión de la Reputación Online
- Desarrollo de software a medida
- Optimización de la tasa de conversión
- Planificación estratégica de marketing

Aprovechando su profunda experiencia en sectores de gran demanda, como el comercio electrónico y el SaaS, la agencia ha desarrollado un modelo de servicio escalable y de gran margen que supera sistemáticamente las referencias del sector.

Un elemento central de la misión de la agencia es el compromiso de capacitar a los clientes mediante la innovación. Al proporcionar tecnología punta, soluciones creativas expertas y estrategias basadas en datos, la agencia permite a las empresas no sólo competir, sino prosperar en entornos digitales competitivos.

El impacto tangible en los clientes es significativo:

- Los clientes han experimentado mejoras en la tasa de conversión de hasta un 50%.
- Los clientes han logrado un crecimiento interanual superior al 100% en segmentos clave.
- La agencia ha generado millones de ingresos anuales en toda su cartera de clientes, actuando sistemáticamente como socio de crecimiento de confianza para empresas impulsadas digitalmente.

Actualmente, la agencia está dirigida por tres socios, cada uno de los cuales aporta entre 10 y 20 horas a la semana, centrándose principalmente en la supervisión estratégica, el desarrollo empresarial y el liderazgo del equipo. Las entregas diarias a los clientes son gestionadas por un equipo central experimentado, lo que proporciona al posible propietario la flexibilidad de adoptar un papel semipasivo o más activo para

TARGET PRICE

\$ 8,500,000

GROSS REVENUE

\$ 3,267,690

EBITDA

\$ 1,883,748

BUSINESS TYPE

Negocios en Internet

COUNTRY

Estados Unidos

BUSINESS ID

L#20250982

acelerar el crecimiento.

El equipo operativo más amplio está formado por profesionales senior de marketing, operaciones y creatividad de primer nivel con sede en EE.UU., complementados por un equipo de desarrollo nearshore muy eficiente. Esta estructura híbrida garantiza una gran capacidad de ejecución al tiempo que mantiene una rentabilidad óptima.

Esta agencia rentable y escalable representa una oportunidad de adquisición ideal para inversores o empresas que deseen ampliar su cartera de servicios digitales y capitalizar un negocio bien establecido y de gran crecimiento.

Beneficios clave

- **Altamente rentable** con un 99% de márgenes GP y un 58% de márgenes NP
- **Equipo de alto rendimiento excepcional** con una combinación de ETC con sede en EE.UU. y contratistas nearshore
- **Alta retención de clientes** y contratos a largo plazo
- **Operaciones llave en mano** con PNT escritos, herramientas informáticas internas y procesos definidos
- **Cartera diversa** en múltiples categorías de comercio electrónico y clientes con ingresos elevados (10-30 millones de dólares o más)
- **Flujo de ingresos constante** a partir de una combinación de proyectos por contrato y ad hoc, sin estacionalidad
- **Libro de Empresas Anterior Monetizable** con más de 200 empresas, listo para su difusión

Marketing

Actualmente, la empresa no hace publicidad de pago para hacer crecer su propio negocio. El crecimiento de la agencia se ha visto impulsado por su excepcional reputación, apoyada principalmente por el boca a boca, la creación de redes y las recomendaciones. A pesar de no invertir en marketing, la empresa ha atraído sistemáticamente a clientes de gran valor, incluidos 6 nuevos clientes que han firmado en los últimos 30 días.

Estructura operativa

Funcionando con una estructura ágil y eficiente, la agencia está dirigida por tres propietarios a tiempo parcial, apoyados por tres empleados a tiempo completo y una mezcla de 10 contratistas estadounidenses y extranjeros que gestionan las operaciones diarias.

Fortaleza financiera

Con una década de experiencia, más de 200 contratos con clientes, una marca de confianza y un equipo con talento, la empresa está preparada para seguir creciendo. Su modelo escalable la posiciona para convertirse en un actor dominante en el espacio de las soluciones digitales, ofreciendo un inmenso potencial de expansión y éxito bajo una nueva propiedad.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM