

Negocio Agroindustrial de Procesamiento de Tomate-Pasta de 100.000 Toneladas



MERGERSCORP

Negocio Agroindustrial de Procesamiento de Tomate-Pasta de 100.000 Toneladas

Un consorcio experimentado en el sector agroindustrial encabeza la reactivación y ampliación a gran escala de una planta de producción de concentrado de tomate estratégicamente situada en Asia Central. Con los cambios mundiales en las preferencias de cultivos y la reducción de la producción de los proveedores tradicionales, esta iniciativa está en condiciones de cubrir las crecientes carencias de la demanda en Europa, Rusia y China con productos de tomate de alta calidad y a precios competitivos. El proyecto se centra en transformar un emplazamiento agrícola e industrial infrautilizado en un centro de producción de concentrados de tomate y productos enlatados afines de categoría mundial. Con inversiones escalonadas, el objetivo es alcanzar una producción anual de 100.000 toneladas de concentrado, situando a la empresa entre los líderes mundiales del sector.

Ventajas clave

- Liderazgo en costes: Los costes de producción son un 57% más bajos que en los mercados establecidos (por ejemplo, Israel), lo que ofrece un fuerte margen de exportación.
- Clima favorable: Las condiciones son similares a las de los principales países productores, ideales para el cultivo del tomate.
- Infraestructura existente: El emplazamiento incluye una línea de procesamiento (600 toneladas/día), 2.700 hectáreas de tierra cultivable y un sistema de riego parcialmente desarrollado.
- Experiencia internacional: La empresa cuenta con el apoyo de especialistas agrícolas e industriales de Asia Central y Oriente Medio, lo que garantiza la mejor transferencia de tecnología y operaciones.

Plan de desarrollo por fases

Fase A – Rehabilitación y Reinicio

- Inyección de capital de ~1M€ equivalente para la modernización de la planta, la mejora del riego y la construcción de invernaderos.
- Plan de rehabilitación del suelo y cultivo de 50.000 toneladas de tomates.

Fase B – Ampliación

- Añade dos modernas líneas de procesado italianas.

BUSINESS TYPE

Fabricación

COUNTRY

Kazajstán

BUSINESS ID

L#20250957

- Construir infraestructuras logísticas y de almacenamiento.
- Ampliar las tierras cultivadas a 10.000 hectáreas (ajustadas a la rotación).
- Inversión: ~€8M+.

Fase C – Integración global

- Contratos a largo plazo con grandes compradores internacionales (por ejemplo, marcas mundiales de alimentos).
- Añade 5 nuevas líneas, ampliando a 30.000 hectáreas.
- Diversifícate hacia el maíz dulce, los guisantes, los garbanzos y las frutas de hueso.

Se espera que la iniciativa tenga un impacto socioeconómico e industrial significativo. Aproximadamente el 80% de la producción total se destina a la exportación, dirigida a mercados internacionales de gran demanda, al tiempo que se apoya la sustitución regional de importaciones para reforzar la seguridad alimentaria y las cadenas de suministro locales. El proyecto creará 300 puestos de trabajo directos y más de 1.000 oportunidades de empleo indirecto a través de servicios de apoyo y logística. Además, incluye el establecimiento de un programa de educación agrícola basado en las mejores prácticas israelíes, destinado a desarrollar una mano de obra local cualificada. El modelo operativo se basa en una sólida asociación entre las partes interesadas locales y un líder agrotecnológico reconocido internacionalmente con más de cuatro décadas de experiencia. Esta colaboración permite una gestión eficaz a distancia e in situ, la formación continua del personal, actualizaciones tecnológicas periódicas y la expansión de una sólida red internacional de exportación.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

MERGERSCORP

© 2026 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2026 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.

MERGERSCORP

WWW.MERGERSCORP.COM