

Proveedor multinacional galardonado de soluciones de comercio digital especializado en





Proveedor multinacional galardonado de soluciones de comercio digital especializado en Magento, Adobe Commerce y Shopify Plus

Una agencia de comercio electrónico de ciclo completo, bien establecida y galardonada, especializada en el desarrollo de Magento, Adobe Commerce y Shopify Plus, está ahora disponible para su adquisición. La empresa se ha ganado una sólida reputación por ofrecer soluciones de comercio electrónico escalables y de alto rendimiento que mejoran los canales de venta online en diversos sectores. La empresa lleva 15 años operando en el mercado y tiene una marca bien establecida y conocida en el sector del comercio electrónico. La empresa es socia oficial de Adobe Commerce Specialized Solution Partner de Adobe y socia oficial de Shopify Plus Solution Partner.

Su principal experiencia reside en la personalización e implementación de plataformas basadas en Magento y Shopify Plus, ofreciendo una gama de servicios como desarrollo personalizado, integraciones de sistemas y optimizaciones de rendimiento. También son conocidos por su trabajo en Aplicaciones Web Progresivas (PWA) para Magento, que permiten a los clientes ofrecer una experiencia de compra más rápida, con mayor capacidad de respuesta y adaptada a los dispositivos móviles. Con un profundo conocimiento de la arquitectura de Magento, la empresa destaca en la creación de tiendas online seguras, robustas y escalables, adaptadas a las necesidades del cliente.

La cartera técnica de la empresa incluye:

- Desarrollo de Magento a medida: Soluciones a medida para satisfacer requisitos empresariales únicos, mejorando la funcionalidad de la tienda y la experiencia del usuario.
- Desarrollo Headless y Composable: Experiencia en el desarrollo de sitios web de comercio electrónico con arquitectura Headless y Composable.
- Aplicaciones Web Progresivas (PWA): Soluciones frontales avanzadas que aumentan la velocidad, mejoran la capacidad de respuesta móvil y garantizan una navegación fluida entre dispositivos.
- Integraciones de sistemas: Experiencia en conectar Magento con sistemas de terceros, como ERP, CRM y pasarelas de pago, para conseguir un ecosistema digital cohesionado.
- Optimización del rendimiento: Mejora de la velocidad, la seguridad y la escalabilidad del sitio para gestionar el tráfico elevado y garantizar una experiencia de compra fluida.
- Soluciones en la nube: Ofreciendo despliegue y gestión en plataformas en la nube, garantizando flexibilidad y escalabilidad para empresas en crecimiento.

Además de una sólida experiencia y una marca, la empresa también dispone de productos digitales patentados y personalizados que ha desarrollado para crear una ventaja competitiva en una amplia gama de proyectos.

Esta adquisición representa una excelente oportunidad para las organizaciones que buscan expandirse en el espacio del comercio digital o mejorar sus capacidades actuales. La probada trayectoria de excelencia técnica de la empresa, junto con su experiencia en Magento, la convierten en un activo valioso para las empresas que pretenden ampliar su huella digital.

GROSS REVENUE

\$3,036,011

EBITDA

\$0

BUSINESS TYPE

Software y SAAS

COUNTRY

Estados Unidos

BUSINESS ID

L#20240756

Además del desarrollo, la empresa también presta servicios de marketing digital y de optimización de la tasa de conversión a sus clientes. La empresa tiene una sólida oferta para el servicio de optimización de la tasa de conversión con garantía de resultados.

Alrededor del 80-90% de los ingresos de la empresa son ingresos recurrentes. Los clientes de la empresa llevan muchos años trabajando con ella y generando ingresos estables y predecibles durante un largo periodo de tiempo.

Métricas financieras

EBITDA	Año	Ingresos
TBA	2024(previsión)	\$3,274M
TBA	2023	\$3.036M
TBA	2022	\$3.215M
TBA	2021	\$3.076M

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM