

Empresa de software ERP





Empresa de software ERP

ERP Software Company produce soluciones de software personalizadas para empresas nacionales o exportadoras de todos los tamaños. El ERP de empresa sirve para controlar el ERP de su negocio. El ERP de la empresa le ayuda a descubrir el modelo de negocio más exitoso. El software aporta métodos probados y verdaderos de organización, planificación y seguimiento a su negocio. Reduce tus costos, aumenta tu efectividad y opera con un control más consciente con EERP.

Descripción general

Esta Empresa de Software ERP se destaca desde 1998 por los proyectos que realiza en diversos campos, especialmente en el sector textil, y por el desarrollo de software ERP en el Parque Tecnológico Universitario.

- Con su equipo de expertos, la empresa ofrece servicios de instalación y diseño de productos de alta calidad.
- La empresa sigue trabajando con sus primeros clientes hasta el día de hoy.
- Su principio fundamental es establecer una colaboración basada en la confianza con sus clientes y contribuir a su crecimiento mediante un trabajo eficiente y sistemático.
- La empresa tiene como objetivo crecer junto con sus clientes y establecer una asociación exitosa.

Puntos clave

- Los ingresos de rentabilidad de la empresa por las ventas de software Technopark están exentos de impuestos.
- El software tipo C acreditado en el programa de desarrollo exportador TURQUALITY del Ministerio de Economía cuenta con la aprobación de la empresa consultora.
- Las ventas son posibles con programas de subvenciones de hasta el 50% con apoyos. El Certificado de Industrial de la empresa, el Certificado de Fabricante Nacional 100% Nacional y los documentos del proyecto de Producto de Alta Tecnología (Technopark). Estos documentos se encuentran entre los criterios necesarios para recibir apoyo a las ventas internas. Los programadores de soporte están abiertos principalmente a los productores de este grupo.
- La división de ingresos es 60% venta de licencias y 40% consultoría y se posicionan como servicios. La licencia de usuario (hasta 1000 usuarios con capacidad), el alcance y las licencias de paquetes adicionales (hasta 50 ventas continuas de productos con más de una licencia de paquete de expansión) se están expandiendo.
- Además de la Licencia de Uso, ya está lista la venta de Licencias de Alquiler de infraestructura. Toda la infraestructura digital de la empresa, sistema Cloud. La virtualización en las tecnologías de modelos de alquiler se puede utilizar de forma rápida y segura para crear un gran navegador de Internet en las máquinas de los usuarios de EDS, cuyo ERP se ha garantizado para funcionar.

Coordinación y Gestión de Alto Nivel

Base de datos integrada: el ERP de la empresa almacena datos de pedidos, costos, materias primas, planificación y producción en una estructura relacional detallada.

GROSS REVENUE

\$0

EBITDA

\$0

BUSINESS TYPE

Software & SAAS

COUNTRY

Turquía

BUSINESS ID

L#20240675

Modelado de “nuevos negocios”: antes de la implementación, se estudia el proceso comercial de la empresa y se identifican los mejores métodos.

Organización del trabajo: la dirección trabaja con la distribución de tareas que desea.

Inspección lateral: Existe un flujo de información rápido y preciso tanto entre niveles gerenciales como entre departamentos y unidades.

Planificación y seguimiento de procesos: el ERP de la empresa planifica automáticamente los procesos y autoriza a los usuarios para cada pedido, notificando retrasos y otros problemas.

Gestión de productos y pedidos

La sostenibilidad de una empresa depende en gran medida de la gestión exitosa de las relaciones con los clientes. Además de ofrecer un servicio rápido y preciso con costos aceptables, una empresa ERP debe demostrar su experiencia y competencia comercial. Esto sólo es posible con una potente gestión de pedidos. Proporciona conversión digital de todos los datos de gestión de pedidos y proporciona al representante del cliente un control absoluto sobre la recopilación, los detalles de las muestras, los requisitos técnicos del pedido y la lista de productos y materiales.

- Cliente múltiple – Relación modelo
- Estimación rápida de costos
- Presentación detallada de pedidos
- Control de revisión del importe del pedido
- Instrucciones técnicas y tabla de medidas con imagen incrustada
- Seguimiento de muestras
- Monitoreo de producción
- Almacenamiento integrado
- Monitoreo de materia prima
- Control de calidad

Gestión de proceso

Las actividades de planificación de una empresa permiten una mejor utilización de los recursos, reducen los costos y evitan retrasos en el cumplimiento de los pedidos.

Planificación previa automática

Planeación de producción

Advertencias de Contingencia de Gestión

Planificación de materiales

Compras, gestión de inventarios La planificación de necesidades de materias primas, las operaciones de suministro y almacenamiento son las partes más caras de los costos de producción. Los errores en estos procesos pueden provocar graves desperdicios y retrasos en la producción.

El ERP de la empresa permite la generación de cálculos de costos rápidos y sin errores al proporcionar módulos de estimación de costos diseñados específicamente para sus procesos comerciales.

El ERP de la empresa sistematiza el ERP de planificación de requisitos, suministro y almacenamiento mediante la utilización de estructuras de codificación de stock específicas de la empresa.

El ERP de la empresa proporciona comodidad mediante potentes herramientas automatizadas, cuyo diseño está respaldado por los años de conocimiento y experiencia en el suministro textil de la empresa.

Control de costos

Independientemente del tamaño de una empresa, una cuestión clave es la estimación y el seguimiento precisos de los costes. Los aumentos en la variedad de productos y procesos provocan que los artículos de control de costos asciendan a miles.

Gestión de la producción

Alta calidad, bajo costo y producción oportuna es el objetivo principal de todas las organizaciones manufactureras. Estas condiciones sólo pueden cumplirse con una educación constante, un control y un desarrollo proactivo de las unidades de producción. Este tipo de progreso requiere de un sistema de información integrado para las unidades de producción.

- Predicción basada en estudios
- Programación de producción avanzada
- Gestión de sala de corte

Gerencia de Asuntos Financieros

La gestión de asuntos financieros incluye los módulos que recuperan, integran y registran oficialmente datos de otros módulos. El módulo de asuntos financieros se compone de submódulos de efectivo, corrientes, banca, acciones, facturación, cheques/bonos, activos fijos y contabilidad de costos.

- Dinero
- Inventario
- Cuentas actuales
- Cheque / Bonos
- Contabilidad
- Contabilidad de Tesorería
- Activos fijos

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM