

Empresa de alojamiento web VPS Linux de más de 15 años





Empresa de alojamiento web VPS Linux de más de 15 años

Una empresa de alojamiento web es aquella que brinda el servicio de alojamiento de sitios web en Internet. En términos simples, significa que dan espacio en sus servidores a personas o empresas que desean que sus sitios web sean accesibles en la World Wide Web.

El negocio de alojamiento web es una parte esencial del mundo digital actual, ya que cada sitio web requiere un servidor para funcionar. Estas empresas ofrecen varios tipos de servicios de alojamiento, como alojamiento compartido, alojamiento de servidor privado virtual (VPS), alojamiento de servidor dedicado y alojamiento en la nube.

El alojamiento compartido es la opción más común y económica, donde varios sitios web comparten los recursos de un único servidor. El alojamiento VPS proporciona más control y recursos para sitios web de alto tráfico, mientras que el alojamiento de servidor dedicado ofrece un servidor completo dedicado a un único sitio web o cliente. El alojamiento en la nube utiliza múltiples servidores para equilibrar la carga y garantizar la confiabilidad.

Las empresas de alojamiento web también ofrecen servicios adicionales como registro de dominio, creadores de sitios web, alojamiento de correo electrónico y funciones de seguridad para mejorar la experiencia de alojamiento.

El éxito de una empresa de alojamiento web radica en brindar servicios de alojamiento confiables y eficientes, garantizar el máximo tiempo de actividad y ofrecer una sólida atención al cliente. A medida que la demanda de sitios web sigue creciendo, se espera que la industria del alojamiento web crezca junto con ella.

Descripción general

En funcionamiento desde 2009 y renovada en 2020, la empresa es un proveedor de alojamiento líder que ofrece una gama de servicios a clientes de todo el mundo.

Estructura corporativa

Presencia global con ubicaciones en el Reino Unido (LLP, propietario de propiedad intelectual), Dominica (LTD + cuenta bancaria) y Austria (autónomos, contratos + gestión).

Los servidores de la empresa están ubicados estratégicamente en la República Checa, Ucrania y Singapur.

Historia de incorporación

La empresa comenzó en Ucrania en 2009 y las constituciones posteriores tuvieron lugar en Dominica (2012), Singapur (2015, disuelta), Reino Unido (2020) y Austria (2021).

Estancia legal

La empresa tiene un historial legal limpio y no tiene demandas activas.

GROSS REVENUE

\$181,752

EBITDA

\$105,598

BUSINESS TYPE

Empresas de alojamiento

COUNTRY

Reino Unido

BUSINESS ID

L#20240593

Estructura de propiedad

La empresa es de propiedad predominante: el 99% de las acciones pertenecen al fundador y el 1% a la esposa del fundador en una estructura de LLP. Además, el 100% de las acciones pertenecen al fundador de la LTD.

Detalles operativos

Actualmente sin empleados, la operación se centra en proporcionar una variedad de servicios de alojamiento, excluyendo sitios para adultos.

Infraestructura

Poseen y administran hardware en centros de datos en la República Checa, Singapur y Ucrania. No se ofrecen servicios de colocación.

Desglose de ingresos

- Alojamiento compartido: ~50 cuentas, generando \$1,800 USD en ingresos anuales
- Alojamiento VPS: ~250 VM, contribuyendo con \$38,172 USD en ingresos para el año
- Dominios activos: 28, con ingresos incluidos en los ingresos por alojamiento

Registro de Dominio

Resellerclub para el registro de dominios, actuando como revendedor de varios TLD permitidos por la API de Resellerclub.

Servicio de ayuda

El soporte se ofrece principalmente en inglés, con soporte ocasional en ucraniano/ruso para clientes locales. Asistencia ofrecida a través de tickets de WHMCS 24 horas al día, 7 días a la semana, soporte telefónico 24 horas al día, 7 días a la semana y chat en línea durante horarios específicos.

Perfil de cliente

El perfil de cliente típico consta de 55% SOHO, 30% pequeñas empresas, 10% medianas empresas y 5% organizaciones sin fines de lucro. Desde una perspectiva de ingresos, se estima en un 50% para medianas empresas, un 30% para SOHO y un 20% para pequeñas empresas. Aproximadamente el 20% de los clientes tienen su sede en EE. UU.

Facturación y Pago

La facturación se gestiona a través de WHMCS y aceptan pagos a través de PayPal, transferencias bancarias, criptomonedas (19%) y otros métodos.

Frecuencia de facturación

Alrededor del 90% de los clientes optan por la facturación mensual, el 4% trimestral, el 2% semestral y el 4% anual.

Tasa de abandono

Los períodos de retención de clientes varían, con un rango típico de 2 a 3 meses para planes mensuales y más para planes dedicados.

The information contained herein does not constitute an offer to sell or a solicitation of an offer or a recommendation to purchase securities under the securities laws of any jurisdiction, including the United States Securities Act of 1933, as amended, or any US state securities laws, or a solicitation to enter into any other transaction

The projected financial information contained in the Memorandum is based on judgmental estimates and assumptions made by the management of the target Company, about circumstances and events that have not yet taken place. Accordingly, there can be no assurance that the projected results will be attained. In particular, but without prejudice to the generality of the foregoing, no representation or warranty whatsoever is given in relation to the reasonableness or achievability of the projections contained in the Memorandum or in relation to the bases and assumptions underlying such projections and you must satisfy yourself in relation to the reasonableness, achievability and accuracy thereof.

By delivering this Memorandum, neither MergersUS Inc., nor its authorized agents are making any recommendations regarding the acquisition or strategies outlined herein. Interested parties shall exercise independent judgment in, and have sole responsibility for, determining whether an acquisition of the Company is suitable for them, and neither MergersUS Inc, nor its authorized agents have responsibility to, and will not, monitor the condition of interested parties to determine that an acquisition is or remains suitable for them. Among other things, suitability of an acquisition will depend upon an interested party's investment and business plans and financial situation.

This document is prepared for information purposes only. It is made available on the express understanding that it will be used for the sole purpose of assisting the recipients to decide whether they wish to proceed with a further investigation of the Proposed Transaction.

The recipients realize and agree that this document is not intended to form the basis of any investment decision or any other appraisal or decision regarding the Proposed Transaction, and does not constitute the basis for the contract which may be concluded in relation to the Proposed Transaction.

All information contained in this document may subsequently be updated and adjusted. MergersUS Inc. has not independently verified any of the information contained herein or on which this document is based. Neither the Company, nor its management or shareholders, nor MergersUS Inc. , nor any of their respective directors, partners, officers, employees or affiliates make any representation or warranty (express or implied) or accept or will accept any responsibility or liability regarding or in relation to the accuracy or completeness of the information contained in this document or any other written or oral information made available to any interested party or its advisers. Any liability in respect of any such information or any inaccuracy in or omission from the document is expressly disclaimed.

www.mergerscorp.com



© 2024 MergersCorp M&A International. All rights reserved.

© 2024 MergersCorp M&A International. MergersCorp™ M&A International is the collective brand name of independent affiliates of MergersCorp M&A International. For more details on the nature of our affiliation, please visit us on our website <https://www.mergerscorp.com/disclaimer>. MergersCorp M&A International is not a registered broker-dealer under the U.S. securities laws. MergersCorp M&A International does not offer or sell securities or provide investment advice or underwriting services. The articles or publications contained in this presentation are not intended to provide specific business or investment advice. The author or MergersCorp M&A International shall not be liable for any errors or omissions, or for any loss suffered by any person or organization acting or refraining from acting as a result of the content of this website. It is recommended that specific independent advice be sought before making any business or investment decision.



WWW.MERGERSCORP.COM